

DAS  
CAMPELLO VERLAGSHAUS  
präsentiert:

**27. - 29. Okt 2018**  
in Lohr a. Main



*Finde das zu dir passende Geldmanagement.*

„Markttechnik & Geldmanagement“

# 3-TAGES-SEMINAR

von und mit Jochen Schmidt

[www.der-haendler.com](http://www.der-haendler.com) —

Trading ist ein komplexer Vorgang, bei dem der Erfolg von vielen Faktoren – u.a. vom Geldmanagement – bestimmt wird. Aus diesem Grund erörtert Jochen Schmidt in diesem Seminar die praktischen Grundlagen.



*Markttechnik  
ist ein komplexer Vorgang...*  
– Jochen Schmidt

**Zielgruppe:** private Händler, Anfänger und Fortgeschrittene.

**Voraussetzungen:** Teilnehmer sollten das „Gr. Buch der Markttechnik“ gelesen haben und im Idealfall über Echtgeld-Erfahrung verfügen.

**Ziel:** Eigenhandel an den Börsen mit Grundlagen des Tradings.

**Lehrgangsnummer:** LXR51 für 2018

Diese Fachveranstaltungen werden vom Campello Verlagshaus organisiert und durchgeführt.

Nachfolgend finden Sie die detaillierte Inhaltsangabe des Seminares sowie Einzelheiten zur organisatorischen Durchführung.

Die nachfolgend stichpunktartig aufgeführten Inhalte stellen Auszüge aus den jeweiligen Lerninhalten dar. Viele Thematiken werden nicht immer linear sondern oft in ineinandergreifend erläutert. Das bedeutet: Alle behandelten Themen werden in den darauffolgenden Seminartagen zusammen mit den neu hinzukommenden Lerninhalten angewendet und kombiniert.

## Samstag

Erster Tag  
10 – 16:30 h

### Begrüßung

- Org. Details und Aufbau des Seminars
- Gegenseitige Vorstellung der Teilnehmer
- Zielsetzung des Seminars

### Börsenspekulation aus privater Sicht

- Wo liegen die Unterschiede zu Glückspiel, Investition, Spekulation?
- Sichtweise privater Händler vs. Institutioneller Händler  
weitere Themen

### Markttechnik – Theorie und Praxis kombinieren lernen

- Allgemeines zum Thema Markttechnik
- Wie funktioniert ein Geschäft an der Börse und welcher Vorteil entsteht dadurch?
- Orderarten
- Warum ist der Markt heute gestiegen oder gefallen?
- Was macht die Börse?
- Wie entsteht ein Kurs?
- Die anderen Marktteilnehmer und deren Einfluss auf die Kursstellung
- Zusammenspiel unterschiedlicher Börsen zur Kursstellung (Termin-, Kassa-, Spotmärkte)
- Aktien, Futures, CFDs, Forex – was ist was und vorallem weshalb?
- Wann kann ein Trader sagen „Jetzt kann ich es“?

## Sonntag

Zweiter Tag  
08:30 – 16:30 h

### Alles über den Trend! Herleitung, Visualisierung, Vertiefung und Anwendung

- Herleitung/Analyse
- Trenddefinition
- Trendarten
- Trendphasenbestimmung/Wo bin ich?
- Trendbruch/Trendlosigkeit
- Trendwechsel
- Trendzählung, Trendgrößen
- Trencharakteristik

### Visualisierung

- Was sehen wir auf dem Monitor?
- Linien-, Stab- und Kerzencharts
- Kerzen/Candlesticks begreifen und anwenden lernen
- Indikatoren richtig verstehen
- Zeiteinheiten – Sinn und Zweck, Kombination und Entwirrung
- Trading und der Faktor Zeit - Arbeitsstile

### Vertiefung

- Innenstäbe richtig verstanden
- Gaps
- Welcher Trend ist denn nun der Richtige?
- Technische Analyseformationen/Candlestickpatterns wirklich verstehen
- Korrekturen – Handel der Korrektur, aus der Korrektur, ..welche Korrektur?
- Trendumkehr handeln ohne Umkehrstab
- Umkehrkerzen – welche genau und vor allem wie diese handeln

### Anwendung

- Wo entsteht Bewegung?
- Bewegung entsteht nicht nur am Punkt 2!
- Handelsausrichtungen – (Ausbruch, Bewegung, Trend) – verstehen und nutzen

Die nachfolgend stichpunktartig aufgeführten Inhalte stellen Auszüge aus den jeweiligen Lerninhalten dar. Viele Thematiken werden nicht immer linear sondern oft in ineinandergreifend erläutert. Das bedeutet: Alle behandelten Themen werden in den darauffolgenden Seminartagen zusammen mit den neu hinzukommenden Lerninhalten angewendet und kombiniert.

## Montag

Dritter Tag

08:30 – 16:30 h

### Moneymanagement

- Wozu Moneymanagement?
- Bestandteile des Moneymanagements
- Handel mit Hebel/Margin
- Das Trading-Konto und das Trading-Kapital
- Was ist Ihr Risiko?

### Der Stopp-Loss

- Besonderheiten des Stopp-Loss
- Stopp-Loss-Arten
- Stopp-Loss-Anwendung nach Markttechnik
- Allgemeine Gedanken zum Thema „Stopp-Loss“

### Verlustmanagement/Risikomanagement

- Verlustcharakteristik
- Verlustauswirkungen
- Reaktionsweisen bei Verlusten
- Verlustvermeidung?
- Techniken zur freiwilligen Verlustrealisierung

### Gastvortrag

- Vortrag Michael Voigt

## Jochen Schmidt ein leidenschaftlicher Referent

Auszug aus  
Jochen  
Schmidts  
wöchentlichen  
Webinaren.



Jochen Schmidt, Jahrgang 66, gelernter Immobilienkaufmann und langjähriger, selbständiger Immobilienmakler im Großraum Stuttgart, kam 2006 zum Börsenhandel und damit zum Daytrading. Es folgte eine fünfjährige, autodidaktische Lern- und Leidensphase, bis sein Handel schließlich profitabel wurde. 2011 vollzog er den Schritt zum privaten Vollzeittrader. Die Veröffentlichung von Trades und deren Herleitung auf seiner Facebook-Seite führte zu hoher Aufmerksamkeit innerhalb der Trader- und Brokerszene. 2012 startete er mit dem Forex-Broker Admiral Markets UK eine regelmäßige Live-Trading- und Marktanalyse-Webinarreihe, die in der Zwischenzeit zu einer der beliebtesten Veranstaltungen rund um den Devisen- und CFD-Handel im deutschsprachigen Raum geworden ist. Jochen Schmidt führt dies auf den Umstand zurück, dass er die Sorgen und Nöte eines privaten Trading-Anfängers und auch -Fortgeschrittenen aus eigener Erfahrung bestens kennt und in verständlicher Sprache auf diese eingehen kann. Darüberhinaus sieht er sich weder als Guru noch als Börsenmillionär. Das Trading dient ihm zum Unterhalt eines normalen Lebensstils. Der Schwerpunkt liegt bei Jochen Schmidt im kurzfristigen Day-Trading mit einer durchschnittlichen Haltedauer von 5-10 Minuten pro Trade. Swing-Trades, die über mehrere Tage laufen, finden sich bei entsprechendem Setup ebenfalls. Die Herleitung von Ein- und Ausstiegen erfolgt weder über Indikatoren, Oszillatoren noch über die Auswertung von fundamentalen Zusammenhängen. Der reine Chart-Verlauf im Sinne der Markttechnik ist das einzige Trading-Werkzeug, das zu Anwendung kommt. Die disziplinierte Einhaltung eines klug kalkulierten Money-Managements sowie die damit einhergehende mentale Befähigung kontrollierte Risiken einzugehen runden den Trading-Stil ab.

## Nutzen dieses Seminars

Auszug aus  
Jochen Schmidts  
wöchentlichen  
Webinaren.



Es steht viel über das Geldmanagement geschrieben und oft wird gesagt, dass ein Trader seine Verluste klein halten und seine Gewinne laufen lassen soll. Aber – das ist das gar nicht so einfach. Wie genau hält man Verluste klein und lässt Gewinne laufen? Das Seminar steht demnach ganz unter dem Motto: Markttechnik & Geldmanagement, denn: Der häufigste Fehler beim Trading ist ein fehlendes, oder zumindest unzureichendes, Geldmanagement. Erfolgreiche Strategien oder Handelssysteme sind zum Scheitern verurteilt, wenn die Investitionssumme pro Trade nicht richtig gewählt ist. Daher werden die Teilnehmer bei diesem interaktiven Workshop den richtigen Umgang mit Ihrem Geld in Verbindung mit der Technischen Analyse und speziell der Markttechnik erlernen; und neben dem Geldmanagement beschäftigt sich das Seminar ebenso mit Selbstmanagement, Trade-Management, Risikomanagement und dem Geschäftsmanagement.

Die genannten Thematiken werden grundsätzlich praktisch und live aufgezeigt und dann als Workshop in Übungsgruppen selbst nachvollzogen, diskutiert und durchgehandelt. Parallel dazu wird während des gesamten Seminars in die vorhandenen Handelsprogramme eingeführt und der Umgang intensiv geschult, damit im Nachgang ein eigenständiges Üben sowie Handeln erfolgen kann.

Während der vier Seminartage werden alle Themen sehr tiefgründig und marktnah behandelt. Die Teilnehmer werden in Gruppenübungen und im Live-Handel an die praktische Anwendung herangeführt. Von diesen Möglichkeiten der Übungszwecke können die Teilnehmer auch nach den täglichen Seminarzeiten bis in die späten Abendstunden Gebrauch machen. Dennoch: Die pure Teilnahme an diesem Seminar ist natürlich keine 100 %ige Garantie für beständige Erfolge im Börsenhandel, daher gilt es, mit dem erlangten Wissen die Suche nach einem persönlichen Tradingstil anzustreben.

## Organisatorische Details

**ZIELGRUPPE** ► Dieses Fachseminar richtet sich an alle Trader, die sich speziell mit dem Aktien-, CFD- oder Future-Handel als eine Art des Börsenhandels eine beständige Verdienstmöglichkeit verschaffen möchten. Dementsprechend ist dieses Fachseminar für jene Personen geeignet, welche die Kosten als nichts anderes sehen als eine Investition in ihr Tradingwissen. Das Fachseminar richtet sich an die Teilnehmer, die anhand der Markttechnik und dem Geld-Management mehr über den aktiven Börsenhandel mit seinen Gewinnmöglichkeiten – aber auch mit dem möglichen vertretbaren Risiko – erfahren und erlernen möchten.

**METHODIK** ► Die genannten Thematiken werden grundsätzlich praktisch und live aufgezeigt und wenn geeignet, als Workshop in Übungsgruppen selbst nachvollzogen, diskutiert und durchgehandelt. Dies ermöglicht im Nachgang ein eigenständiges Üben sowie Handeln.

**TEILNEHMERZAHL** ► mind. zwölf, max. 30 Schulungsteilnehmer

**TRAINER** ► Jochen Schmidt | Gastredner: Michael Voigt

**DAUER** ► 3 Tage

**TERMINE** ►  
1. Tag Sa 10.00-16.30 Uhr  
2. Tag So 08.30-16.30 Uhr  
3. Tag Mo 08.30-16.30 Uhr

**Hotel/Ort**  
Traderhotel Franziskushöhe, Lohr a. Main

**Termin**  
27.10. – 29.10.2018

**Seminarnummer**  
LRX 51/18

**PREIS GESAMT** ► 1.690,- Euro inkl. MwSt.

**LEISTUNG** ► Im Preis enthalten sind die Seminargebühr, Pausenbüfett, Erfrischungsgetränke und Mittagessen (Hinweis: Tischgetränke während des Mittagessens sind nicht im Preis enthalten)

**RABATTE** ► Wenn Sie weitere Bekannte, Freunde, Arbeitskollegen oder Börseninteressenten zu den Schulungstagen mitbringen, erhalten beide Personen jeweils einen Nachlass von 15 %. Hinweis: Sollten sich durch Marketingaktionen Rabatte ergeben, so sei darauf hingewiesen, dass immer nur ein Rabatt gewährt werden kann.

**LOGIS** ► Übernachtungen im Tagungshotel sind möglich. Ein Kontingent steht zur Verfügung. Gern übernehmen wir für Sie die Buchungen oder geben Ihnen ebenfalls Daten zu anderen umliegenden Hotels oder alternativen Pensionen am Seminarort sowie Anfahrtsskizzen bekannt.

**ANSPRECHPARTNER** ► Sie haben noch Fragen? Wir helfen Ihnen gern weiter:  
Frau Ramona Schröder Tel: 00.49.3681. 4544-69 und mail: [info@der-handler.com](mailto:info@der-handler.com)





# Allgemeine gesetzliche Geschäftsbedingungen

## *Gegenstand des Vertrags*

Die vorliegenden allgemeinen Geschäftsbedingungen für Leistungen des Campello Verlagshauses im Rahmen von Schulungen regeln die Erbringung von Schulungsleistungen. Die Vertragsleistungen und die Teilnahme-voraussetzungen sind im jeweiligen veröffentlichten Seminar-PDF bzw. unserer Website enthalten. Vertragspartner sind das Campello Verlagshaus sowie der zum Seminar angemeldete Teilnehmer.

## *Anmeldung*

Ein Vertrag zur Teilnahme an einer bezeichneten Schulungsveranstaltung kommt durch Ausfüllen und Absenden des Anmeldeformulars in elektronischer oder Schriftform seitens des Kunden und Zusendung einer Anmeldebestätigung (PDF per Email) durch das Campello Verlagshaus zustande.

## *Teilnehmerzahl*

Die Teilnehmerzahl bei unseren Seminaren ist begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eintreffens berücksichtigt.

## *Anmeldebestätigung*

Die Anmeldung wird nach Erhalt unter Berücksichtigung freier Seminarplätze fix gebucht. Nach der Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung. Drei Wochen vor Seminarbeginn erhalten Sie eine persönliche Einladung inklusive Rechnung.

## *Teilnehmerbeitrag*

Die Seminargebühr schließt die Seminarteilnahme, ausführliche Seminarunterlagen und Erfrischungen (ausgenommen sind die Getränke während des Mittagsbuffets) ein. Nicht eingeschlossen sind Reise- und Aufenthaltskosten des Teilnehmers. Es gelten die am Tag der Bestellung gültigen Seminarpreise. Der Seminarpreis wird generell zuzüglich Mehrwertsteuer vor Beginn des Seminars in Rechnung gestellt. Rechnungen sind bei Erhalt ohne Abzug zahlbar. Ist ein Zahlungseingang nicht vor Seminarbeginn zu verzeichnen, so kann das Campello Verlagshaus dem Seminarteilnehmer die Teilnahme an diesem Seminar verweigern. Hinweis: Erstattungen für nicht vollständig abgenommene Leistungen erfolgen nicht.

## *Teambiscount*

Melden sich zwei oder mehr Personen aus einem Unternehmen gleichzeitig zum selben Seminar an, erhalten diese jeweils einen Rabatt von 15 % auf den jeweils gültigen Seminarpreis. Dieser Rabatt gilt auch für Privatpersonen.

## *Steuerliche Absetzbarkeit*

Aufwendungen zur beruflichen Aus- und Weiterbildung können steuerlich absetzbar sein, wenn sie im Zusammenhang mit der ausgeübten oder damit verwandten beruflichen Tätigkeit stehen. Unselbstständig Erwerbstätige können ihre Weiterbildungskosten, d.h. die Bruttobeträge der Rechnung, im Sinne von Werbungskosten in der Jahressteuererklärung anführen.

## *Schulungsleistungen*

Art und Umfang der Schulungsleistungen sind in den Leistungsbeschreibungen des Katalogs beschrieben; geringfügige inhaltliche Abweichungen bleiben vorbehalten. Die in den einzelnen PDFs näher beschriebenen Schulungen werden von dem Campello Verlagshaus in externen Konferenzhotels durchgeführt. Der genaue Ort und die Zeit der Durchführung der Präsenzseminare werden auf der Anmeldebestätigung mitgeteilt.

## *Seminarabsage*

Das Campello Verlagshaus ist berechtigt, von dem Vertrag kurzfristig zurückzutreten, sofern sich bis zu diesem Zeitpunkt eine nicht hinreichende Teilnehmerzahl für das Seminar angemeldet hat. Als nicht hinreichend gilt grundsätzlich eine Teilnehmerzahl von weniger als 12 Personen. Das Campello Verlagshaus steht es jedoch im Einzelfall frei, Seminare auch mit einer geringeren Anzahl angemeldeter Teilnehmern durchzuführen. Hat der Teilnehmer bereits Seminargebühren an das Campello Verlagshaus gezahlt, werden ihm diese in gezahlter Höhe erstattet. Weitergehende Ansprüche des Teilnehmers sind ausgeschlossen.

## *Änderung im Seminarprogramm*

Unsere Seminare sind sehr langfristig geplant, weshalb es in Ausnahmefällen zu Änderungen des Seminarprogramms, etwa hinsichtlich des Veranstaltungsorts/ -termine oder der Referenten, kommen kann, die wir uns vorbehalten müssen. Das Campello Verlagshaus wird dabei den Teilnehmer über die Verlegung oder die Absage informieren. Weitergehende Ansprüche des Teilnehmers sind ausgeschlossen.

## *Stornobedingungen*

Da Seminarplätze nicht kurzfristig nachbesetzt werden können, müssen wir für Abmeldungen ab vier Wochen vor Seminarbeginn 50 % und vierzehn Werktage vor Seminarbeginn 100% Stornogebühr berechnen. Vom Vertrag muss schriftlich zurückgetreten werden. Kann der Teilnehmer nicht an dem Seminar teilnehmen, hat er zudem die Möglichkeit, kostenlos einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Die Aufhebung des bereits mit dem Teilnehmer geschlossenen Vertrages erfolgt hierbei zeitlich nach Abschluss des Vertrages mit dem Ersatzteilnehmer und unter der Bedingung, dass der Vertrag zwischen dem Campello Verlagshaus und dem Ersatzteilnehmer spätestens vier Wochen vor Seminarbeginn rechtswirksam zustande gekommen ist. Im Übrigen kann der Teilnehmer, sofern er nicht an dem vorgesehenen Termin an dem Seminar teilnehmen kann, das Seminar auch alternativ bis zu vier Wochen vor Seminarbeginn auf einen anderen - sofern möglich - Termin umbuchen. Bei einer nicht fristgemäßen Stornierung des Seminars bzw. im Falle eines nicht fristgemäßen Vertragsabschlusses zwischen dem Campello Verlagshaus und einem Ersatzteilnehmer oder im Falle der Nichtteilnahme ist der volle Seminarpreis zu entrichten bzw. wird der bereits gezahlte Seminarpreis nicht erstattet. Es kann dann aber ein darauffolgender Seminartermin (sofern organisiert) kostenfrei besucht werden.

## *Haftung*

Aus der Anwendung erworbenen Fachwissens können keinerlei Haftungsansprüche gegenüber dem Campello Verlagshaus und dere Referenten geltend gemacht werden. Der Veranstalter haftet nicht für den Verlust, die Beschädigung oder den Untergang von Sachen des Teilnehmers im Zusammenhang mit der Durchführung des Seminars, soweit dies nicht auf vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten des Campello Verlagshaus zurückzuführen ist. Das Campello Verlagshaus haftet nicht für Schäden, die durch höhere Gewalt, Aufruhr, Kriegs- und Naturereignisse sowie sonstige, von ihr nicht zu vertretende Vorkommnisse (z. B. Streik, Aussperrung, Verkehrsstörung, Verfügung in- und ausländischer staatlicher Stellen) oder auf nicht schuldhaft verursachte technische Störungen, etwa des EDV-Systems, zurückzuführen sind. Für Buchungskosten bzw. Reisekosten, die dem Teilnehmer im Falle einer Absage des Seminars durch das Campello Verlagshaus entstanden sind, kann ebenfalls keine Haftung übernommen werden.

## *Datenschutz*

Der Kunde wird hiermit gemäß Bundesdatenschutzgesetz davon unterrichtet, dass das Campello Verlagshaus seine vollständige Anschrift sowie weitere auftragspezifische Details in maschinenlesbarer Form speichert und für Aufgaben, die sich aus dem Vertrag ergeben, maschinell verarbeitet.

## *Sonstiges:*

Die Parteien verpflichten sich, Änderungen und Ergänzungen der Vertragsbedingungen schriftlich zu treffen. Dies gilt auch für das Schriftformerfordernis der allgemeinen Geschäftsbedingungen. Anwendbares Recht und Gerichtsstand sämtlicher unter Einbeziehung dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen zustande gekommenen Rechtsbeziehungen unterliegen dem Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss des UN-Kaufrechts. Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus dem Vertragsverhältnis ist, soweit gesetzlich zulässig, das Landgericht Meiningen.

Jeder Kunde verpflichtet sich mit der Anmeldung, nach außen Stillschweigen über jedwede während des Seminars von anderen Teilnehmern eingebrachte Arbeitsthemen oder sonstige Äußerungen zu wahren.